

# Emmense leverancier van aandrijftechniek:

## ‘Remerij ontzorgt’

**Remerij Aandrijftechniek uit Emmen is inmiddels zo'n 30 jaar een bekende naam in de omgeving. Ooit begon het bedrijf als technische handelsmaatschappij, maar inmiddels ook is het uitgegroeid tot firma die zich daarnaast voornamelijk richt op enkelstuks fabricage. Special products eigenlijk, die direct of indirect een binding hebben met aandrijftechniek. Alle onderdelen in en rondom een bewegende as worden door dit bedrijf ontwikkeld en elders geproduceerd.**

In eerste instantie speciaal voor bedrijven in en om Emmen, begint Wim Nieborg, bedrijfsleider bij Remerij (spreek uit als: rémérie). "Maar in de loop der jaren breidden zowel productenpakket als regio uit." De geschiedenis in vogelvlucht? Douwe Remerij is dit bedrijf ooit begonnen. Na een tijdje kwam broer Foppe erbij om het marketinggedeelte wat nader vorm te gaan geven. "Sinds 2005 heeft Jan Engbersen het bedrijf overgenomen en vanaf 2006 ben ik als bedrijfsleider in dienst."

Na 2005 werd het productpakket van Remerij Aandrijftechniek nog meer verbreed. "Want heb je niet alles? Of is je klantenbestand klein? Dan maakt dat automatisch dat je als leverancier ook kwetsbaar bent."



Een willekeurig special product bij Remerij in de schappen.

### SKF-dealerschap

Naast het dealerschap van welbekende Scandinavische fabrikanten zoals SKF, is ook de baliefunctie nog meer verbeterd. Zowel regionale bedrijven als particulieren hebben de mogelijkheid om in Emmen hun gereedschappen of onderdelen te halen. "We willen zo een ieder eigenlijk een complete menukaart voorleggen. Wij hebben namelijk erg veel verschillende producten op voorraad en dus meteen in huis. Dat gegeven wordt door velen als groot voordeel beschouwd. In nood kan uiteraard alles besteld worden. Wat heb je nodig? Wij hebben het vaak binnen 24 uur in huis."

### Meerwaarde

Zoveel voorraad. Zoveel verschillende producten. En daardoor ook

geen duidelijke specialisatie. Het lijkt een beetje een tegendraadse marktbenadering. Toch heeft Nieborg daar een pasklaar antwoord op. "Het gaat ons in eerste instantie niet om de daadwerkelijke aandrijftechniek. Het gaat ons juist om de daarbij behorende service. Want daarmee kan die aandrijftechniek snel en probleemloos werken. Want daar draait het om." Lagers, tandwielen, andere aandrijfonderdelen? Het zijn eigenlijk maar 'simpele' commodity goods, aldus Nieborg. "Daar onderscheid je je niet meer mee. Natuurlijk, als je heel scherp inkoop dan verdien je geld. Dat was dus ook de denkwijze van de gebroeders Remerij. Maar tegenwoordig streven we juist naar de meerwaarde als al die producten samen functioneren. We willen ons zo wat meer roeren in de markt."

De productieleider heeft in de visie van Remerij een bijrol. De hoofdrol is weggelegd voor de monteur die de machine dient te repareren. "De monteur moet er namelijk voor zorgen dat de machine weer werkt. Hij staat met zijn steeksleutel in de hand en denkt bij zichzelf 'help, ik moet zorgen dat dit zo snel mogelijk weer werkt'. De monteur is degene op wie wij ons als Remerij richten. Wij ontzorgen."

### Specials

Op dit moment werken er acht personen bij Remerij in Emmen. De diensten van het bedrijf zijn, zoals gezegd, sterk regionaal gericht. Voor 60 procent komen de klanten uit Emmen en uit een



Het voltallige personeel van Remerij Aandrijftechniek in Emmen. "We benaderen de markt tegendraads."

straal van 40 kilometer rondom de

stad. Ongeveer 30 procent van de klanten komt uit de rest van het land en het resterende percentage is export.

Remerij kiest er bewust voor om al die verschillende producten niet zelf te maken. Ze zijn enkel toeleverancier en zoeken zelf dus naar de juiste producten. "We doen zaken met firma's uit Duitsland, Finland, Italië, of zelfs Zuid-Amerika. Uiteindelijk krijgen onze klanten het gewenste product mét daarbij de originele tekening."

Inmiddels is ongeveer 70 procent van de omzet afkomstig van dergelijke specials. Nieborg: "Het is een onderdeel waar we als bedrijf volledig op inzetten. Natuurlijk zijn we ook leverancier namens verschillende producenten, maar daar red je het niet mee. Een lager is maar een lager en die zijn op elke straathoek te verkrijgen. Binnen de enigszins conservatieve markt die aandrijftechniek heet, kun je je alleen maar onderscheiden door meerwaarde.

Bij ons is dat de flexibiliteit." <



Meer tandwielen.



### Stock management

Of het nu gaat om productiegoederen of onderhoudsmaterialen, voorraadbeheer oefent invloed uit op vele organisatieaspecten. Het bedrijf Remerij Aandrijftechniek speelt daar direct op in met de divisie Stock Management. "Er is inmiddels veel vraag naar deze dienst. Voor één grote internationale klant hebben we al een Stock Management systeem opgezet. Het is voor dat bedrijf een soort van pilot project. Maar het werkt. Zij hebben haar bestand toeleveranciers teruggebracht tot één. En dat is Remerij. De administratieve ontlasting is daardoor enorm." Als het werkt dan zullen andere vestigingen in het land op eenzelfde manier hun voorraad bij een regionale partner onder brengen, aldus Nieborg. Waarom de samenwerking met Remerij in één klap goed klikte? "Wij hebben gezegd: 'hoe wil je het hebben en we regelen dat'. Ik denk

dat die flexibiliteit voor hen de trigger is geweest om met ons in zee te gaan."

Om de voorraad optimaal te kunnen beheersen, is dergelijke specialistische kennis noodzakelijk. Remerij bezit deze kennis en stelt deze kennis graag ten dienste voor haar klanten. "Concreet betekent dit dat wij de beheersing van voorraden volledig overnemen en managen." Ook de daadwerkelijke uitgifte, mutatie en facturatie kunnen desgewenst door Remerij overgenomen worden. "Dat geldt ook voor dit geval." Op deze manier zorgt de expertise van Remerij ervoor dat er een optimale voorraadbeheersing wordt gerealiseerd, volledig volgens klantspecificatie. "Hierdoor kunnen onze opdrachtgevers zich volledig richten op de primaire processen binnen hun organisatie."



**deWaardKramer**  
adviseurs en accountants

*...met kennis van waarde*

[www.dewaardkramer.nl](http://www.dewaardkramer.nl)